

# Commerciële Carrière bij marktleider BIS

BIS, de grootste voor presentatie, informatie en communicatieruimtes, adviseert, realiseert, installeert, onderhoudt én beheert dynamische en complexe totaalinrichtingen; o.a. met AV & ICT solutions, conference systemen, digital signage, elektrotechniek en meubilair. Natuurlijk voorzien van een uitgebreid programma doordachte services. BIS brengt tevens een portfolio geselecteerde kwaliteitsproducten op de markt, heeft sterk ontwikkelde divisies met veel ICT raakvlakken in de audiovisuele branche en heeft een naam hoog te houden op het gebied van zakelijke evenementen en audiovisuele producties. BIS richt zich op de zakelijke en institutionele markten, heeft vier vestigingen in de Benelux en zo'n 230 mensen in dienst.

Vanwege de verdere uitbreiding van onze activiteiten, willen wij voor onze vestiging in **Amsterdam** graag kennis maken met gedreven:

## Commerciële Medewerkers Binnendienst

Advies, Verkoop, AV & ICT, Oplossingen en Services

### De uitdaging

Je start met een training over onze marktbenadering, producten, oplossingen en services, waarbij je veel leert over AV & ICT techniek en de integratie van apparatuur. Tegelijkertijd word je getraind in de professionele verkoopstrategie, die noodzakelijk is voor een succesvolle benadering van onze zakelijke en institutionele doelgroepen. Na je interne opleiding krijg je als commerciële binnendienstmedewerker de verantwoordelijkheid over een postcoderegio en werk je intensief samen met onze account managers in de buitendienst en het AV & ICT adviesteam. Het hele verkooptraject wordt aan je toevertrouwd. Je inventariseert de wensen en eisen van onze klanten en adviseert op basis hiervan de juiste AV & ICT oplossing. Natuurlijk verzorg je de offerte en zorg je ervoor dat de klant de opdracht ondertekent. Daarnaast ontvang je klanten in onze showroom voor gesprek en demonstratie. Je volgt gerichte marketingcampagnes op en handelt pro-actief om nieuwe klanten en markten aan te boren. Ook besteed je veel aandacht aan de vaste klanten in de database van BIS, die je zo effectief mogelijk bewerkt en beheert.

### De voorwaarden

Je bent een enthousiaste aanpakker met een opleiding op MBO niveau. Je hebt enige commerciële ervaring of bent op zijn minst bereid je het commerciële vak snel eigen te maken. Natuurlijk heb je affiniteit met audiovisuele oplossingen en de daarbij behorende techniek. Je bent flexibel en leergierig en bent een gedreven en klantgerichte persoonlijkheid die graag in een team functioneert, maar die er ook geen problemen mee heeft om zelfstandig te werken. Je laat je graag uitdagen om het beste uit jezelf te halen en je hebt er geen moeite mee om voor je klanten een stapje harder te lopen. Daarnaast heb je een goede beheersing van de Nederlandse taal en ben je bekend met de PC; met name Word en Excel.

### De beloning

Wij bieden een uitdagende baan in een innovatieve, technische omgeving met een plezierige cultuur waar collegialiteit hoog in het vaandel staat. BIS heeft korte communicatielijnen, een dynamisch karakter en groei in de genen. BIS biedt de gelegenheid om jezelf als commercieel medewerker binnendienst te ontplooiën binnen een team van specialisten, waarbij je bij gebleken geschiktheid kunt doorgroeien naar een functie in onze buitendienst. Als "learning company" bieden wij je de mogelijkheid om cursussen te volgen. Je verdient een zeer competitief salaris en profiteert bovendien van prima secundaire arbeidsvoorwaarden en een aantrekkelijke provisieregeling.

Wil jij deze uitdagende baan met perspectief? Stuur je motivatie en cv per e-mail naar: [sollicitaties@bis.nl](mailto:sollicitaties@bis.nl).

Je kunt natuurlijk ook een brief sturen naar:

BIS BV  
T.a.v.: Yvonne Rijdsdijk  
Postbus 4057  
2980 GB Ridderkerk

Voor meer informatie bel je met André van Ees, District Manager Amsterdam, tel.: 020 - 691 1921.

Of ga naar [www.bis.nl](http://www.bis.nl).